



„Bei uns können sich Kunden die Berater selber aussuchen und entscheiden, wer am besten zu ihnen passt.“

Constantin Veyder-Malberg Capital Bank

Wünsche ein, und danach melden sich drei passende Experten bei ihnen. Der potenzielle Kunde kann dann selber entscheiden, wer am besten zu ihm passt.“ Dieses fortschrittliche System der Partnerwahl in Vermögensangelegenheiten könnte bald eine unkonventionelle Verbreiterung erfahren. Die einstige Kirchenbank Schelhammer & Schattera wurde vor Kurzem durch einen Kauf der Capital Bank hinzugesellt. Und nun soll sanft modernisiert werden. |

CAPITAL BANK

Wo Kunden ihre Berater selber auswählen können.

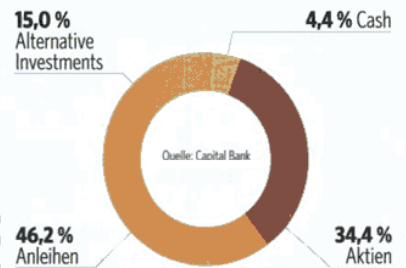
Die Capital Bank bietet bei Vermögen ab 300.000 Euro die Möglichkeit einer einmaligen Beratung des Kunden, der danach selbst seine Anlageentscheidungen trifft. Oder er überantwortet den Betrag der Privatbank zur diskretionären Verwaltung nach vorher festgelegten Kriterien. Ab 700.000 Euro ist eine kontinuierliche Beratung und Portfolioverwaltung möglich.

Veranlagungsstrategie. Der Aktienanteil von 40 Prozent bei einem ausgewogenen Portfolio ist vergleichsweise hoch. Er schlägt sich dafür aber mit einer Performance von 7,5 Prozent nieder.

Performance und Spesen

Einstiegsschwelle	300.000
Ø verw. Vermögen	1 Mio. Euro
Rendite 500.000 Euro	7,46 %
Gebühren	1,25 %
Rendite 2.000.000 Euro	7,46 %
Gebühren	0,8 %

Depot mit mittlerem Risiko



CAPITAL BANK. Neben Aktien finden sich hier auch Anleihen von Emerging Markets im Depot.